

PRIVATIZACIÓN DE VIASA

VIASA fue exitosa como línea aérea con gestión privada hasta 1975. Después de pasar al sector público, enfrentó problemas por las presiones sindicales, la obligación de atender rutas poco rentables con importancia geopolítica, renovación de flota y entrega excesiva de boletos gratuitos a empleados, familiares, sindicalistas y políticos. La flota de aviones envejeció, lo cual encareció las operaciones por el mayor consumo de gasolina y repuestos. Viasa recibía el subsidio de exportaciones y, a pesar de ello, arrojaba pérdidas. El proceso de privatización atrajo pocos oferentes, debido al precio mínimo establecido y a los problemas que arrastraba. KLM hizo oferta simbólica, e Iberia se interesó como parte de la estrategia de expansión en América Latina; pero la compra de Viasa no era en definitiva un buen negocio. Iberia, como empresa estatal, podía tomar riesgos que una línea privada no hubiera tomado. Se le imputa haber despojado a Viasa de rutas importantes y atribuir cargas excesivas por servicios, acumulando una importante deuda con Iberia. Con aviones anticuados, Viasa ha tenido costos operativos altos y ha perdido el derecho de servir algunas ciudades importantes, como Montreal. En estas condiciones Viasa tiene poco que ofrecer para atraer nuevos socios inversionistas, e Iberia no parece estar dispuesta a recapitalizarla. La industria de la aviación tiende a generar fusiones que permitan enfrentar la modernización de la flota y asegurar la capacidad operativa. De volver al poder del Estado venezolano, esta realidad debe asumirse para hacer la empresa competitiva. Sin embargo, algunos piensan que la liquidación es inevitable; pero esto dejaría en la calle a un buen número de empleados. Pilotos y personal de tierra están buscando una salida. Para otros es un problema de Estado, que bien podría enmarcarse dentro de una estrategia de integración regional...

ELECCIONES EN BOLÍVAR

El domingo 2 de febrero se realizaron elecciones en el Estado Bolívar para decidir finalmente quién sería el Gobernador de esa entidad. Los candidatos fueron Jorge Carvajal y Víctor Moreño. El primero apoyado por Acción Democrática y el segundo abanderado de La Causa R y apoyado por Copei y el MAS como política de la Triple Alianza entre estas organizaciones.

Como se sabe, las elecciones fueron convocadas por el Consejo Supremo electoral una vez que se detectaron irregularidades en las actas electorales que en diciembre de 1995 recogieron los votos de 167 mesas electorales. El entonces gobernador proclamado en esta oportunidad, Jorge Carvajal, tuvo que retirarse del cargo para competir nuevamente.

Se convocaron a 66.694 electores repartidos en 10 municipios. Jorge Carvajal resultó electo: 20.890 votos que, sumados a su base electoral de 1995 (92.665 votos), le dan un total de 113.545 votos. Víctor Moreño obtuvo 12.225 votos que, sumados a su base electoral de 1995 (88.956 votos), dan un total de 101.185 votos.

La abstención electoral se comportó de forma muy parecida a 1995. El 51% de los electores convocados no asistieron a votar. El problema no parece preocupar al liderazgo político que sólo cuenta los votos obtenidos para el triunfo.

Lo que más se ha criticado de este proceso es que no se entiende cómo un conflicto electoral tenga que esperar más de un año para resolverse. Todo ello revela fallas muy de fondo en el actual sistema electoral que urge corregir.

MACAGUA II: VISIÓN Y TENACIDAD

La energía hidroeléctrica del Caroní es la más económica de que dispone Venezuela y una fuente de ventaja competitiva para la industria nacional. El

compromiso para la industrialización de Guayana tomó cuerpo de proyecto nacional en 1951 con la instalación de una planta siderúrgica y una central hidroeléctrica en el Caroní para potenciar el hierro descubierto en la zona. Se sortearon un sin fin de obstáculos, ya que presionaban las alternativas de utilizar el gas como energía básica y no se disponía de información suficiente. La creación de la CVG en 1960 asume el aprovechamiento del Caroní y, con la experiencia exitosa de MACAGUA I, funda EDELCA en 1963 para acometer el proyecto de GURI, cuya etapa final se inaugura en 1986 para generar 10 millones de kilovatios, convirtiéndose en la segunda central hidroeléctrica de mayor potencia a nivel mundial. En el perímetro urbano de Ciudad Guayana, entró en funcionamiento MACAGUA II, cuya capacidad es de 20 mil megavatios, integrada a la comunidad y conjuntamente con los sistemas en construcción de Caruachi y Tocoma, completarán el sistema del Bajo Caroní, que permite el ahorro de 800 mil barriles diarios de petróleo. La política exterior venezolana asocia la venta de energía eléctrica prácticamente a todos sus vecinos. El acuerdo de intención firmado con Brasil para la conexión Macagua-Boa Vista incluía la ciudad de Manaos; sin embargo, las reservas de gas existentes en el Amazonas brasileño redujeron el proyecto. La venta al Brasil puede suponer la exportación y transferencia de una de nuestras ventajas competitivas más importantes. Las negociaciones sufrieron trabas en 1995-96 en relación a los acuerdos de precios, superadas al considerarse el "valor agregado" que significa la integración con el mercado del norte de Brasil. Nuestra capacidad técnica está demostrada, así como la necesidad de caminar cuarenta y seis años sin prisa pero sin pausa. Para realmente mantener nuestra ventaja competitiva se requiere negociar con visión geopolítica el intercambio comercial-industrial-turístico en ambos sentidos.